

Wordt dit jouw droomhuis?



Zoeloestraat 21

Purmerend

Betaalbare tussenwoning in kindvriendelijk hofje in Weidevenne, met tuin, 3 slaapkamers, bergzolder, speeltuin voor de deur en voorzieningen als winkels, scholen en OV op loopafstand.



Tromp Garantiemakelaars
Middenweg 152
1462 HL Middenbeemster

0299 - 683768
tromp@garantiemakelaars.nl
www.trompgarantiemakelaars.nl



**Een huis koop
je niet alleen**

Wij gaan je daarbij
ondersteunen

Tromp Garantiemakelaars
staat voor je klaar

Wat leuk dat je interesse hebt in deze woning!

In een rustig en kindvriendelijk hofje in Weidevenne ligt deze betaalbare tussenwoning met drie slaapkamers, een zonnige tuin met berging en een ruime bergzolder. Voorzieningen zoals winkels, scholen, openbaar vervoer en het station liggen op loopafstand, waardoor je hier comfortabel en centraal woont in een veilige en groene omgeving. Een ideale woning voor starters of jonge gezinnen die klaar zijn voor hun volgende stap.

Vraagprijs € 435.000,- k.k.





Kenmerken van deze woning

Soort woning	Eengezinswoning
Type woning	Tussenwoning
Bouwjaar	2003

Inhoud	300 m ³
Woonoppervlakte	78 m ²
Perceeloppervlakte	130 m ²
Tuin	Achtertuint
Tuin oppervlakte	66 m ²

Energie label	A
Aantal kamers	5
Aantal slaapkamers	3



Omschrijving van de woning

In een van de rustigste en meest kindvriendelijke hoekjes van Weidevenne staat een huis dat precies is wat je zoekt als je net begint of gewoon slim wilt wonen. Geen toeters en bellen, maar een heerlijke tussenwoning aan een autovrij hofje, met een speeltuintje voor de deur en alles wat je nodig hebt op loopafstand: basisscholen, het winkelcentrum, en het station met directe verbinding naar Amsterdam. Hier groeit je leven vanzelf mee, of je nu voor het eerst je vleugels uitslaat of een frisse start maakt.

De woning verwelkomt je via de voortuin en een ruime hal met toilet en meterkast. Binnen word je begroet door een lichte, tuingerichte woonkamer – een plek waar je je voeten op de bank legt en je thuis voelt. De open keuken aan de voorzijde is eenvoudig maar functioneel, precies goed voor drukke ochtenden en ontspannen diners. En dan die achtertuin: vijftig vierkante meter eigen buiten, met achterom en een vrijstaande houten berging, klaar voor fietsen, tuinspullen of je eerste klusproject.

Boven vind je drie slaapkamers met rechte gevels, dus geen lastige schuine wanden – alleen maar praktische ruimte en licht. De badkamer is compact, maar compleet, met een douchehoek, wasmachineaansluiting en tweede toilet. En dan is er nog de vlizotrap naar de zolder: een riante bergvlieger, waar je met een beetje visie en een verhoging van de nok zomaar extra woonruimte van maakt.

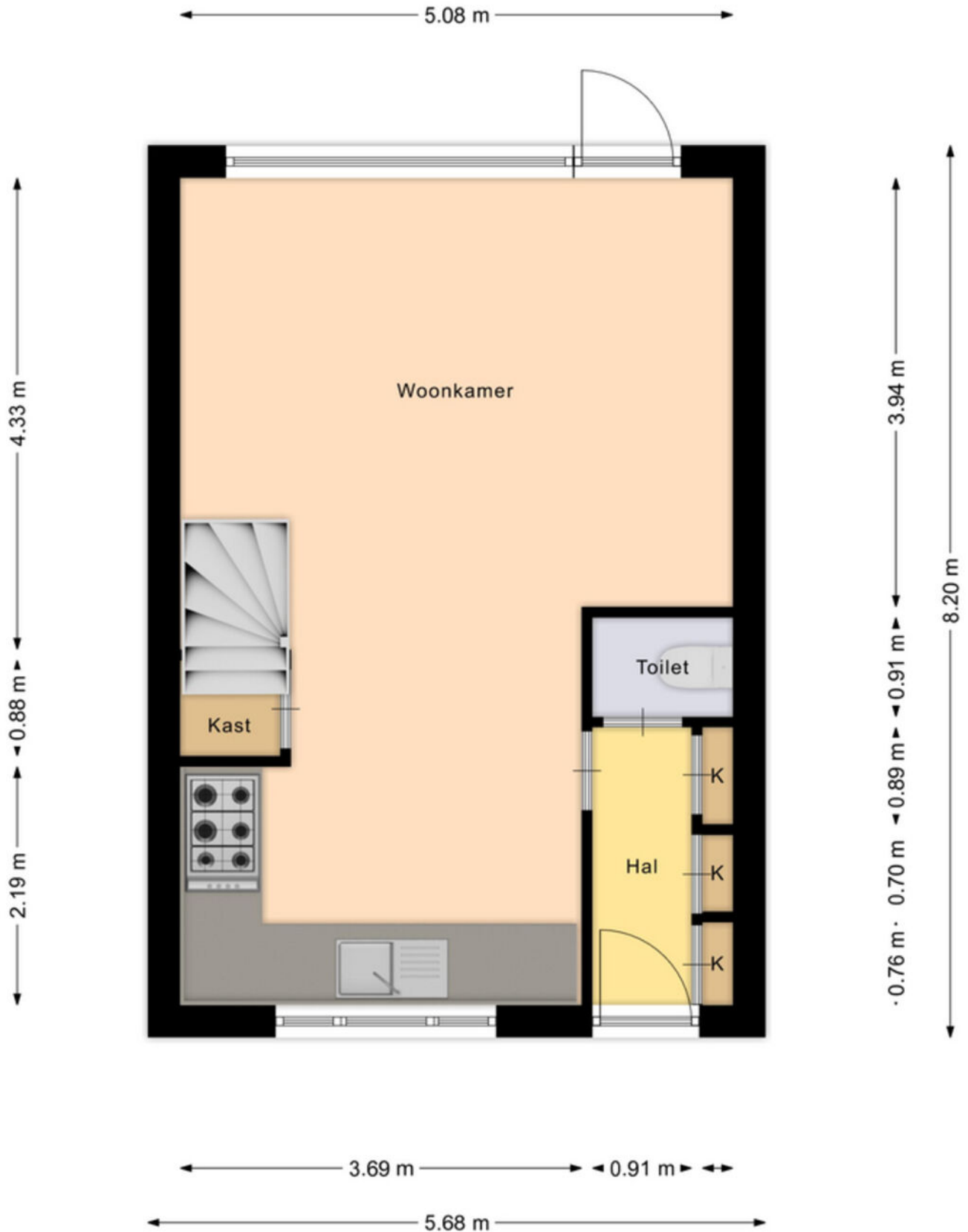
Parkeren doe je niet voor de deur, maar wel dichtbij. En doordat er geen verkeer voor het huis langs raast, spelen de kinderen hier veilig en onbezorgd. Je woont hier rustig, maar niet afgelegen. Het station ligt op een paar minuten lopen, de bus naar Amsterdam stopt om de hoek, en met de auto ben je zó de stad uit – of juist in.

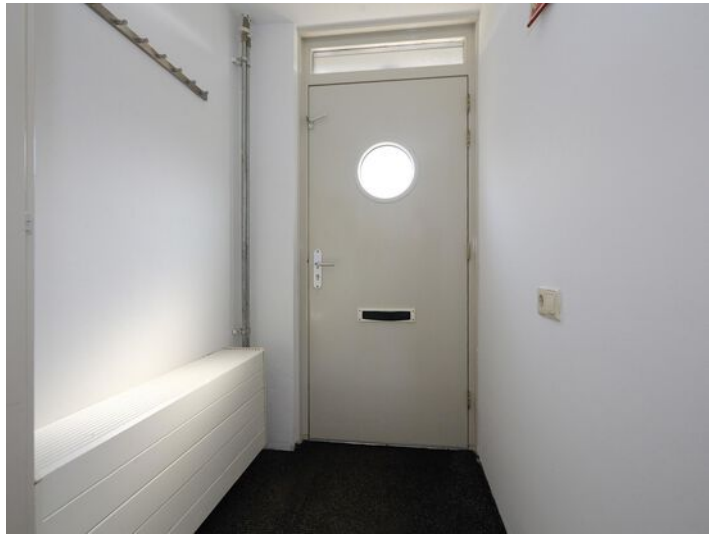
Deze woning is geen paleis, maar wel een kans. Betaalbaar, goed gelegen en vol mogelijkheden. Voor wie slim kijkt en durft te dromen, begint het echte wonen hier.

Weidevenne is het moderne verhaal in het eeuwenoude boek van Purmerend. Een wijk die werd gebouwd met het oog op ruimte, licht en leefbaarheid, en waar het leven zich rustig ontvouwt tussen brede lanen, waterpartijen en eigentijdse architectuur. Hier wandel je

langs het kanaal met de zon op je gezicht, haal je een vers brood bij het winkelcentrum op de hoek, en fiets je in een mum van tijd het groen in. Ondanks het eigentijdse karakter voelt Weidevenne warm en vertrouwd – een wijk waar kinderen veilig buiten spelen, burens elkaar groeten, en je zonder moeite wortel schiet. Alles wat je nodig hebt ligt binnen handbereik, maar de stad ligt nooit te ver – met het station om de hoek sta je in no-time op Amsterdam Centraal. Weidevenne is geen plek om te verblijven, het is een plek om te blijven.

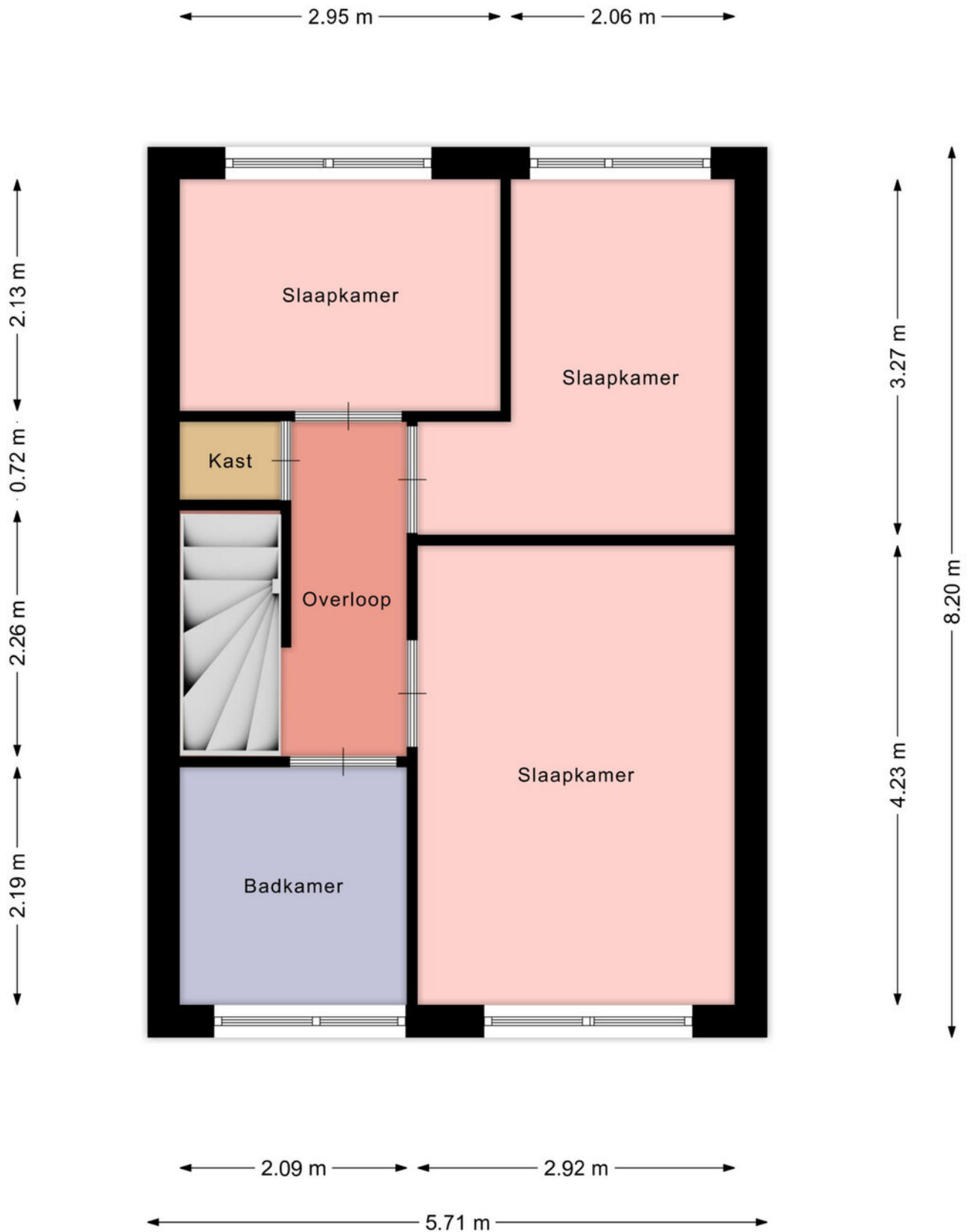
Plattegrond







Plattegrond

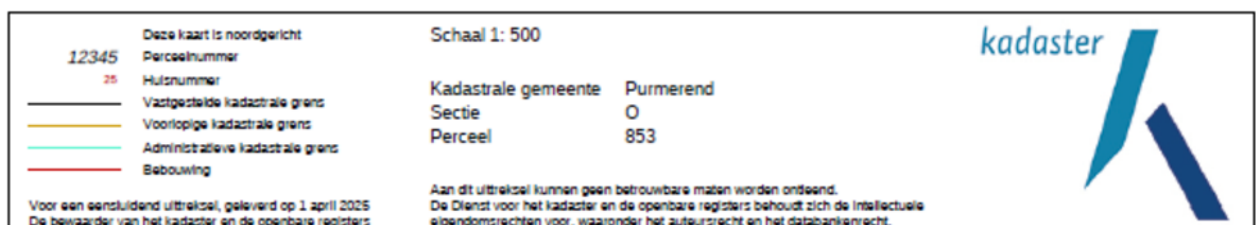




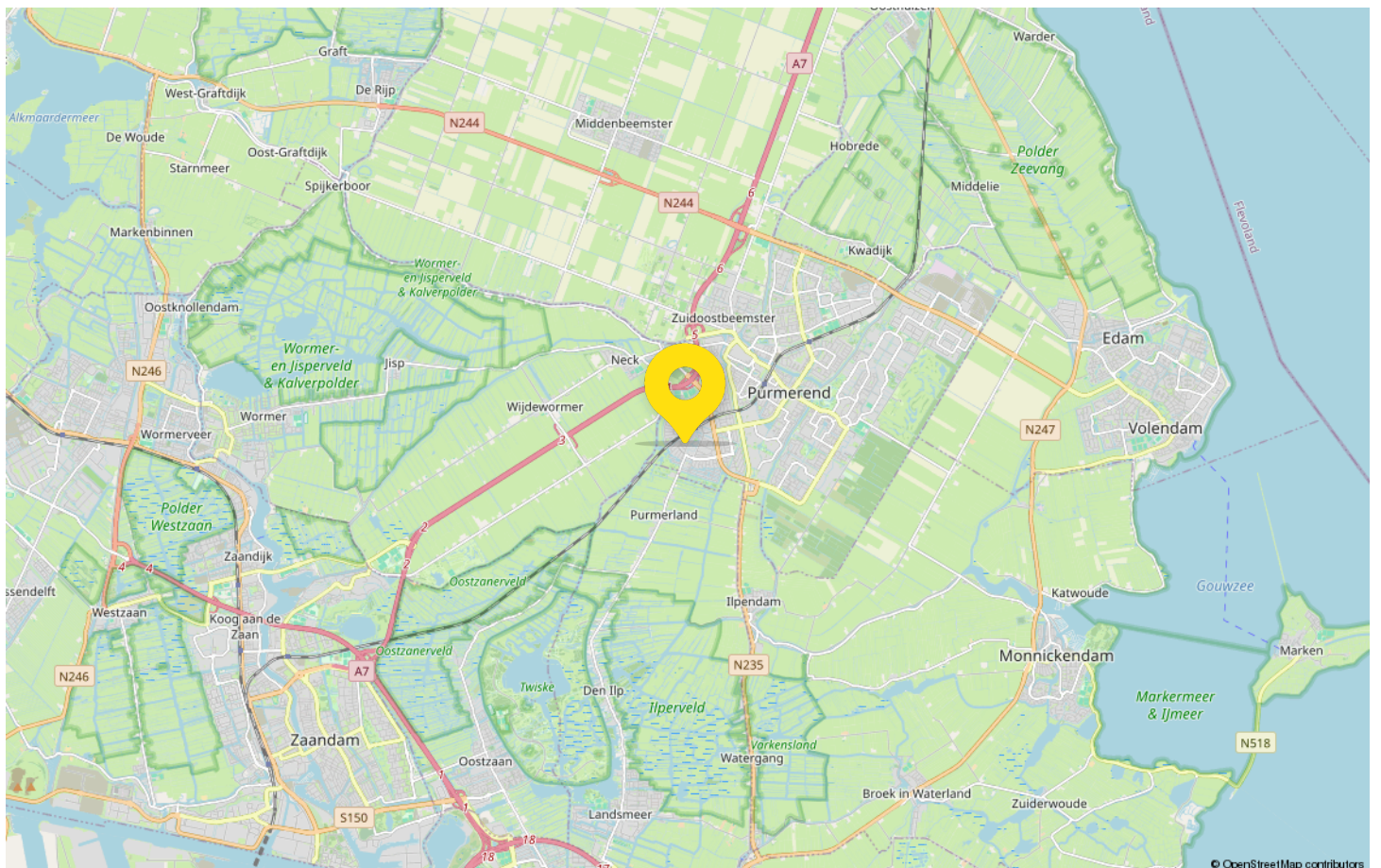
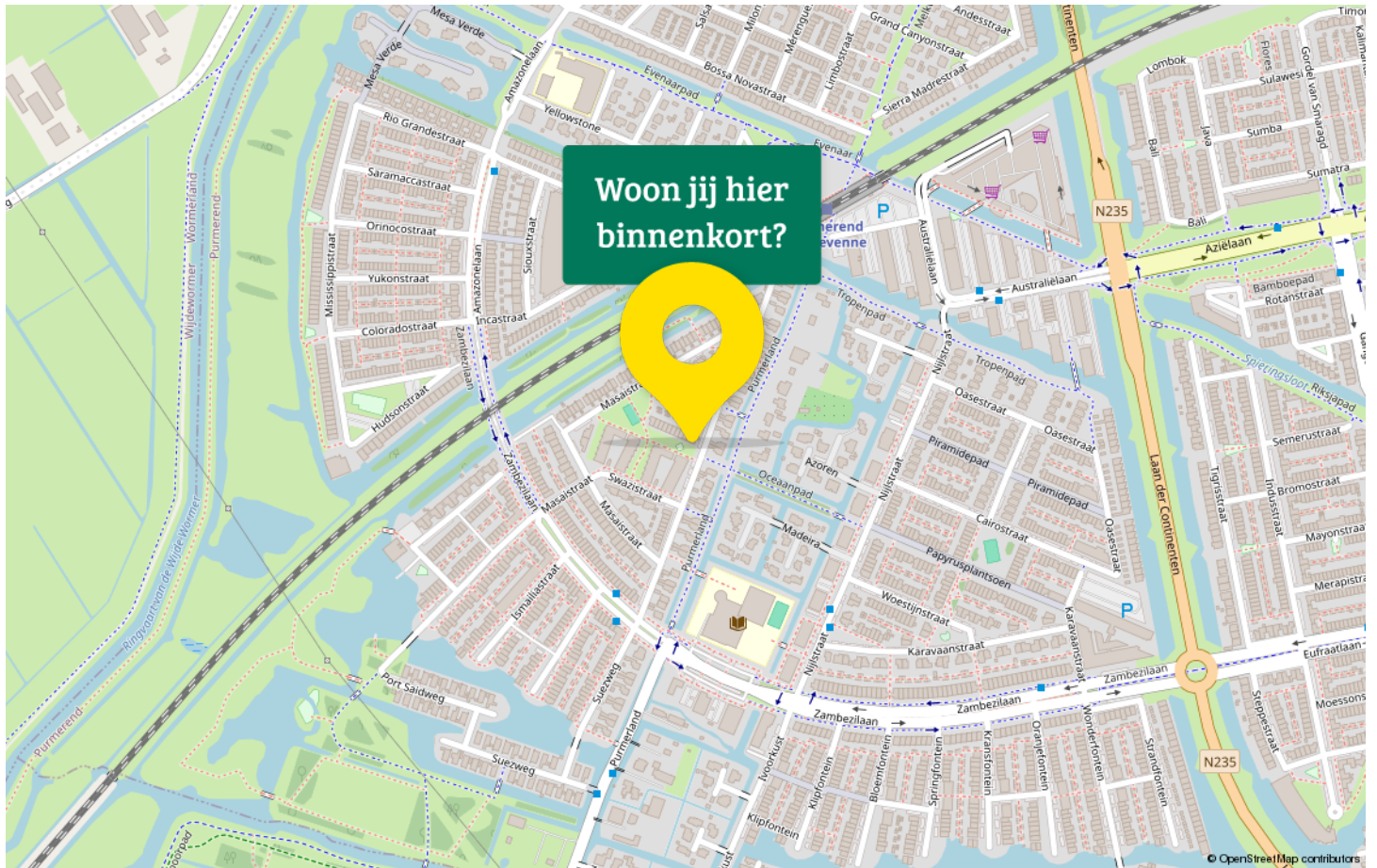




Kadastrale kaart



Locatie op de kaart



Maak kennis met het mooie Purmerend

In het begin van de 12e eeuw lag er op een locatie van het huidige Purmerend een kleine overmarktnederzetting. Het toenmalige dorp kwam tot bloei nadat rond 1310 de doorvaart tussen het Purmer- en Beemstermeer binnen de bedijking van de Over-whore was komen te liggen, en was afgesloten. Eeuwen later, na 1960, is de bevolking flink gegroeid van ongeveer 10.000 naar 80.000 bewoners.

Woorden komen tekort om te beschrijven wat Purmerend u allemaal te bieden heeft.

De stad noemt zichzelf al jaren met recht een Marktstad, wat ons brengt bij de altijd gezellige koemarkt.



De koemarkt is rond 2009 is omgebouwd tot een prachtig plein waar regelmatig evenementen worden georganiseerd en waar u heerlijk op een terrasje kunt genieten van de zon.

Het stadshart is voorzien van het recent compleet verbouwde Willem Eggertcentrum, welke door sommige Purmerenders ook wel 'Het Wec' wordt genoemd. In en om en Willem Eggertcentrum treft u alle winkels, cafe's en restaurants die uw hart begeert.

Met de drie treinstations die de stad rijk is, alsmede de uitstekende busverbindingen met onder andere onze hoofdstad, kunt u altijd uit de voeten. De goede verbinding met Amsterdam is één van de redenen dat Purmerend een populaire stad is bij (ex-)Amsterdammers.



Tromp jouw Garantiemakelaar

Ben je op zoek naar een gerenommeerd makelaarskantoor, die al sinds 1978 kopers en verkopers verbindt, maar tegelijkertijd een jonge geest en vooruitziende blik heeft? Een makelaarskantoor waarbij service en contiuniteit op nummer één staat, waarbij er gedacht wordt in mensen in plaats van transacties en waarbij oog voor detail en innoverende verkooptools geen onbekende begrippen zijn?

Dan ben je bij Tromp Garantiemakelaars aan het juiste adres!

Wij zijn gespecialiseerd in de verkoop en aankoop van droomhuizen en staan jullie vanuit ons kantoor in Middenbeemster graag tot jullie dienst. Stap eens binnen voor een vrijblijvend gesprek, de drempel is laag en de koffie is goed!

Deze informatie is met de grootst mogelijke zorg samengesteld. Toch kunnen wij niet altijd voorkomen dat de informatie enigszins afwijkt van hetgeen u in of rond de woning ziet of heeft gezien. Dit kan met name gelden voor (bouw)tekeningen, schetsen, afmetingen en maatvoeringen. Hieraan kunnen dan ook geen rechten worden ontleend.

Door ons wordt geen aansprakelijkheid aanvaard behoudens voor zover de door ons verplicht afgesloten beroepsaansprakelijkheidsverzekering in voorkomend geval aanspraak op een uitkering geeft. Vraagprijzen zijn kosten koper. Alle verstrekte informatie dient u in het kader van het BW niet te beschouwen als een aanbod, doch als een uitnodiging om in onderhandeling te treden. Voor een eventuele vermelding van onjuiste gegevens aanvaarden wij geen enkele aansprakelijkheid.



Adresgegevens

Middenweg 152
1462 HL Middenbeemster

Wij zijn bereikbaar via:

0299 - 683768
tromp@garantiemakelaars.nl
www.trompgarantiemakelaars.nl

Van bezichtiging tot aankoop

Volg de route met de vragen



Gefeliciteerd!

De overdracht

Je ontvangt een uitnodiging van de notaris om met de verkoper de transport-akte te komen ondertekenen. Voor die tijd krijg je de conceptakten en de nota van afrekening van de notaris toegestuurd. Je ondertekent samen met de verkoper (of met een gevolmachtigde van de verkoper) de leveringsakte bij de notaris.

Veelgestelde vragen

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent officieel in onderhandeling als de verkoper reageert op jouw bod. Bijvoorbeeld als de verkoper een tegenbod doet. Als de verkopende makelaar aangeeft dat hij jouw bod met de verkoper zal overleggen, betekent dat dus nog niet dat je in onderhandeling bent.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bidder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Er mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. De makelaar moet dat dan wel duidelijk gemeld hebben. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, 'onder bod' is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen, dit zou overbieden kunnen uitlokken.

3. Kan een verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zie ook vraag 5), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de potentiële koper een tegenbod doet wat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt dit eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als partijen 'naar elkaar toekomen' in het biedingproces, kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

4. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens worden over de belangrijkste zaken bij de koop (prijs, opleveringsdatum en ontbindende voorwaarden) dan legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk onderwerp. Je krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dit moet

je melden bij het uitbrengen van jouw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen, denk bijvoorbeeld aan een boeteclausule. Zodra verkoper en koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (of eventueel de notaris) een kopie van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van de woning. Ziet de koper tijdens deze bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

5. Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft bepaald dat als je de vraagprijs uit een advertentie of een woongids biedt, je dan een bod doet. De vraagprijs wordt dus gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij jouw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Dat mag. Één van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar, natuurlijk in overleg met de verkoper, besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen (zie ook vraag 8 en 9). De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.



Zorgeloos van je nieuwe woning genieten

7. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De NVM-makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in

zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kun je niet eisen; de verkoper en verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

8. Dient de NVM makelaar met mij in onderhandeling te gaan, als ik als eerste een bezichtiging aanvraag of als eerste een bod uitbreng?

Het antwoord op deze vraag is nee. De verkopende NVM-makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoop-procedure. De verkopende NVM-makelaar heeft wel de verplichting je daarover te informeren. Het is verstandig als je serieus belangstelling hebt de NVM-makelaar te vragen wat jouw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de NVM-makelaar je een toezegging, dan dient hij die na te komen.

Deze informatie is met de grootst mogelijke zorg samengesteld. Toch kunnen wij niet altijd voorkomen dat de informatie enigszins afwijkt van hetgeen je in of rond de woning ziet of heeft gezien. Dit kan met name gelden voor (bouw) tekeningen, schetsen, afmetingen en maatvoeringen. Hieraan kunnen dan ook geen rechten worden ontleend. Door ons wordt geen aansprakelijkheid aanvaard behoudens voor zover de door ons verplicht afgesloten

beroepsaansprakelijkheidsverzekering in voorkomend geval aanspraak op een uitkering geeft. Vraagprijzen zijn kosten koper. Alle verstrekte informatie dien je in het kader van het BW niet te beschouwen als een aanbod, doch als een uitnodiging om in onderhandeling te treden. Voor een eventuele vermelding van onjuiste gegevens aanvaarden wij geen enkele aansprakelijkheid.

[illegible]



Interesse in deze woning?

Neem contact met ons op voor meer informatie.

0299 – 683768

tromp@garantiemakelaars.nl

www.trompgarantiemakelaars.nl